

Voor de business unit NETQ Healthcare, zoeken we een gedreven

Business Developer Zorg (fulltime)

NETQ Healthcare is marktleider voor monitoring software in de GGZ. Met het nieuwe product NETQ PROMs richt NETQ zich op ziekenhuizen, klinieken en behandelcentra. Om groei op korte termijn in deze markt te realiseren zijn wij op zoek naar een Business Developer met brede kennis van en ervaring in de zorgsector (cure).

Jouw missie

Vanuit een stabiele basis met tevreden en ambitieuze klanten binnen de gezondheidszorg laat jij samen met je collega's onze organisatie verder groeien tot een onderneming die nog meer betekenisvolle inzichten levert binnen ziekenhuizen en ZBC's. Jouw missie is om samen met de afdeling marketing de proposities te maken die aansluiten op de behoefte in de markt. Je vervult een brugfunctie tussen sales en marketing.

Jouw taken

Realiseren van nieuwe contracten en uitbreiding van bestaande contracten op basis van een consultive selling strategie.

- NETQ diensten- en productenportfolio – met name PROMs tooling optimaal matchen met de doelgroep
- Product-marktcombinaties maken samen met marketing
- Participeren in marketing en sales activiteiten gericht op de ziekenhuiszorg
- Trends en ontwikkelingen signaleren en deze vertalen naar proposities en kansen
- Overzicht houden en sturing geven aan het NETQ beleid richting de partijen die invloed hebben op het speelveld 'kwaliteit en zorg'
- Je netwerk inzetten om de kennispositie van NETQ te vergroten
- Een belangrijke bijdrage leveren aan de contentmarketing strategie van NETQ
- Forecasten van de geplande resultaten (pipeline) en rapporteren van de behaalde resultaten aan de Coördinator Sales & Marketing
- Signaleren van markt-, klant-, en concurrentie ontwikkelingen en vertalen naar concrete (verkoop)acties
- Signaleren van klantwensen voor aanpassingen aan het product.



Jouw profiel

Je hebt een afgeronde relevante opleiding op minimaal hbo-niveau, en de afgelopen 5 tot 10 jaar werkervaring opgedaan in een ziekenhuis of kliniek of bij een organisatie die daar nauw mee samenwerkt. Je bent ingevoerd in de interne processen van onze doelgroep op het gebied van ICT, inkoop en kwaliteit. Je weet wat er speelt en je neemt een breed netwerk mee op beslisniveau binnen zorginstellingen. Je hebt kennis en ervaring in marketing en sales en je houdt van afwisseling in een dynamische omgeving. Je kunt goed zelfstandig werken en gelooft in de kracht van samenwerking en synergie.

Jouw competenties

NETQ DNA: Drive, Initiative en Teamwork
Klantgericht en een netwerker
Uitstekende mondelinge communicatievaardigheden
Zelfstandig
Kwaliteitsbewust
Resultaatgericht
Nauwkeurig
Teamwork

Ons aanbod

Binnen een pragmatisch klimaat krijg je veel ruimte en vrijheid om je verder te ontwikkelen. Je salaris bevat naast een aantrekkelijke bonusregeling een marktconform arbeidsvoorwaardenpakket. Zo kun je gebruik maken van een collectieve pensioenregeling, ziektekostenverzekering en een riante opleidingsregeling.

Over NETQ

NETQ Healthcare is onderdeel van NETQ Insights, het moederbedrijf van de werkmaatschappijen NETQ Survey (in 2002 opgericht) en NETQ Healthcare (2008). NETQ levert producten voor het genereren van betekenisvolle en verrassende inzichten met geavanceerde Do-It-Yourself survey tools en een monitoring en tracking platform voor de gezondheidszorg. NETQ is gevestigd in één van de mooiste kantoorpanden van Amsterdam. Een werkplek met een fantastisch uitzicht vanaf de 13e verdieping over het centrum van de stad. Uitstekend bereikbaar met zowel het Openbaar Vervoer als met de auto

Solliciteren?

Spreekt deze vacature je aan? Dan maken we graag kennis met je! Stuur je sollicitatiebrief en cv naar priscilla.vissers@netq.nl voor 13 maart 2015.

Heb je aanvullende vragen over deze vacature, neem dan telefonisch contact op met Nieko Versteeg via 088 2444 102.